

EBG*schroeder* ist Teil der EBG group. Die inhabergeführte, mittelständische Unternehmensgruppe mit 4 Unternehmen und rund 400 Mitarbeitern ist innovativ, bodenständig und wertorientiert. Wir haben einen hohen Anspruch an unsere Produkte und erarbeiten die besten Lösungen im Team mit unseren Kunden, Geschäftspartnern und Mitarbeitern. **team made** – weil das, was wir tun, immer ein Teamerfolg ist. Dabei produzieren wir technisch anspruchsvolle Kunststoff-

teile an zwei Standorten im In- und Ausland. Mit hochwertigen Werkzeugen werden sowohl Bauteile für die Automobil-, Elektro-, Sanitär- und Bauindustrie wie auch für die Energieversorgung gefertigt. Neben dem konventionellen Spritzguss kommen auch Sonderverfahren wie Mehrkomponentenspritzguss, physikalisches Schäumen und die Kombination derer zur Anwendung.

KALKULATIONSINGENIEUR (M/W/D) FÜR DEN TECHNISCHEN VERTRIEB

IHRE AUFGABEN

- » Sie sind verantwortlich für die technische Bewertung und Kostenkalkulation von Werkzeugen, Kunststoffartikeln, Automatisierungsanlagen und der gesamten Prozesse der Artikelherstellung
- » Sie erstellen Werkzeugkonzepte in Zusammenarbeit mit der Konstruktionsabteilung
- » Sie beraten die Kunden bei der technischen Entwicklung von Werkzeugkonzepten
- » Sie erstellen Herstellbarkeitsanalysen in Zusammenarbeit mit der Qualitätsvorausplanung
- » Sie simulieren die Fertigung von Kunststoffartikeln
- » Sie erstellen Anfragen für Lieferanten
- » Sie arbeiten Lieferantenangebote zur Kundenangebotserstellung auf
- » Sie bereiten Unterlagen für weitere Angebotsrunden und/oder Verhandlungen vor

IHR PROFIL

- » Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (m/w/d) in Kombination mit einem sehr guten technischen Verständnis oder eine technische Ausbildung als Werkzeugmechaniker (m/w/d) mit Kenntnissen im kaufmännischen Bereich
- » Alternativ haben Sie Ihr Wirtschaftsingenieurstudium oder ein vergleichbares Studium erfolgreich abgeschlossen
- » Sie konnten bereits erste Erfahrungen im Vertrieb von technischen Produkten bzw. der Vertriebskalkulation sammeln
- » Sie bringen Erfahrungen im Vertrieb des Werkzeugbaus oder Kenntnisse in der Spritzgusstechnik bzw. im Sondermaschinenbau mit
- » Sie sind sicher im Umgang mit Zeichnungsvorgaben und Toleranzen
- » Sie verfügen optimalerweise bereits über Kenntnisse mit einschlägigen Software-Programmen in der Moldflow-Simulation (Cadmould, u.ä.)
- » Sie besitzen verhandlungssichere Deutschkenntnisse und verfügen über gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Tschechisch oder Slowakisch sind von Vorteil
- » Sie können interne und externe Kunden mit Ihrer positiven Ausstrahlung und Kommunikationstalent überzeugen
- » Sie bringen eine gelegentliche Reisebereitschaft mit

WIR BIETEN IHNEN

- » verantwortungsvolle, herausfordernde und zugleich abwechslungsreiche und inhaltlich sehr anspruchsvolle Tätigkeiten
- » Selbstverantwortliches Arbeiten mit viel eigenem Gestaltungsspielraum
- » Individuelle Aus- und Weiterbildungen zur Förderung Ihrer Stärken und Fähigkeiten
- » Flexible Arbeitszeiten
- » Offene Türen, flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege zeichnen unsere Arbeitskultur aus
- » Die Möglichkeit, die Zukunft in einer wachsenden mittelständischen familiengeführten Unternehmensgruppe aktiv mitzugestalten

Wenn es Ihnen Freude macht in einem motivierten Team durch Ihren aktiven Einsatz etwas zu bewegen und die Entwicklung innovativer Produkte mitzugestalten, würden wir uns über Ihre Bewerbung freuen. Senden Sie uns diese bitte ausschließlich per Email (max. 12 MB, im pdf-Format) an Frau C. Bockhold: **bewerbung@ebg-group.com**