

EBG sales GmbH ist das Akquiseteam unserer mittelständischen Unternehmensgruppe, deren Kompetenz im Bereich der Elektrotechnik und Kunststoffverarbeitung liegt. Mit unserem dynamischen Vertriebsteam suchen wir neue Vertriebskanäle und bearbeiten neue Märkte. Wir haben einen hohen Anspruch an unsere Leistungen und erarbeiten die besten Lösungen im

Team mit unseren Kunden, Geschäftspartnern und Mitarbeitern.

team made – weil das, was wir tun, immer ein Teamerfolg ist. Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, eigene Ideen und Erfahrungen einzubringen sowie aktiv an der Weiterentwicklung des Unternehmens mitzuwirken.

Sie haben Lust darauf bei einem Neustart mitzuwirken und mögen es überzeugend und begeistert Produkte zu kommunizieren? Sie wurden mit dem Vertriebsgen in Ihre DNA geboren und möchten diese Gabe auch nutzen? Dann sind Sie bei uns genau richtig! Wir suchen zum nächsten möglichen Zeitpunkt an unserem Standort in Lünen einen

SALES MANAGER (M/W/D)

IHRE AUFGABEN

- » Sie sind verantwortlich für die Ansprache und Neugewinnung von Kunden/Kundensegmenten
- » Sie vermitteln den Mehrwert unserer Produkte gekonnt, authentisch und mit jeder Menge Spaß
- » Durch persönliche Gespräche und Telefonate gewinnen Sie Neukunden und bauen sich ein persönliches Vertriebsnetzwerk auf
- » Sie beobachten den Markt und erschließen neues Potential durch Analysen
- » Sie bilden die Schnittstelle zwischen den Neukunden und der Auftragserfassung
- » Sie planen und unterstützen die Durchführung von Sales Projekten

IHR PROFIL

- » Sie haben ein abgeschlossenes Studium oder eine Ausbildung im Bereich Wirtschaftswissenschaften/BWL mit Schwerpunkt Vertrieb oder Vergleichbares
- » Sie haben bereits Berufserfahrungen im Vertrieb sammeln können und bringen technisches Verständnis mit
- » Kommunikationsgeschick und Lernbereitschaft sowie die Leidenschaft für Herausforderungen zeichnen Sie aus
- » Sie verfügen über eine ausgeprägte Service- und Kundenorientierung
- » Sie besitzen eine Affinität zur Elektrotechnik und können technische Zusammenhänge schnell erfassen
- » Engagement, Ausdauer und Erfolgswille gehören genauso zu Ihren Eigenschaften wie eine positive Grundeinstellung
- » Organisiertes, selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten ist für Sie selbstverständlich
- » Ihre Ausdrucksfähigkeit deutscher und englischer Sprache ist einwandfrei
- » Sie bringen Reisebereitschaft mit

WIR BIETEN IHNEN

- » Selbstverantwortliches Arbeiten mit viel eigenem Gestaltungsspielraum und flexiblen Arbeitszeiten
- » Fachliche und persönliche Fortbildung
- » Offene Türen, schnelle Entscheidungswege und eigenverantwortliches Handeln zeichnen unsere Arbeitskultur aus
- » Ein motiviertes, offenes und hilfsbereites Team
- » Die Möglichkeit, die Zukunft in einer wachsenden mittelständischen familiengeführten Unternehmensgruppe aktiv mitzugestalten
- » Kooperationen mit Hochschulen im Rahmen von Forschungsprojekten

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe der Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins. Senden Sie uns diese bitte ausschließlich per Email (max. 12 MB, im pdf-Format) an Frau C. Borghaus: **bewerbung@ebg-group.com**