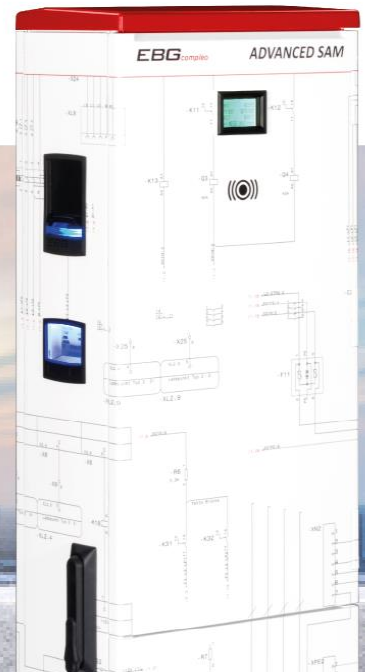


VOLL DABEI. MIT EBG COMPLEO DURCHSTARTEN



EBG compleo GmbH ist ein führender deutscher Anbieter von Ladeinfrastruktur für Elektrofahrzeuge. Sie ist Teil der EBG group, deren Kompetenz im Bereich der Elektrotechnik und Kunststoffverarbeitung liegt. Als eine inhabergeführte Unternehmensgruppe, spezialisiert in zwei Branchen, tätig in drei Regionen mit vier Unternehmen, ist die EBG group mit rund 500 Mitarbeitern innovativ, bodenständig und wertorientiert.

*Wir haben einen hohen Anspruch an unsere Produkte und erarbeiten die besten Lösungen im Team mit unseren Kunden, Geschäftspartnern und Kollegen. **team made** - weil das, was wir tun, immer ein Teamerfolg ist. In einem stark wachsenden Elektromobilitätsmarkt befinden wir uns seit mehreren Jahren auf kontinuierlichem Wachstumskurs und suchen zur Verstärkung unseres Teams, eine/n*

HEAD OF BUSINESS DEVELOPMENT SALES EUROPE (M/W/D)

AUFGABEN

- Strategische Erarbeitung neuer Vertriebskanäle im europäischen Ausland
- Identifizierung und Aufbau von Distributionskanälen
- Entwicklung innovativer vertrieblicher Maßnahmen und Prozesse
- Strategische Erarbeitung von marktspezifischen Kooperationsmodellen mit potentiellen Partnern
- Akquise und Betreuung von Partnern die Einbringung der Erkenntnisse in die Vertriebsstrategie
- Laufende Beobachtung, Analyse und Trenderkennung der Märkte und die Einbringung der Erkenntnisse in die Vertriebsstrategie

IHR PROFIL

- Abgeschlossenes Wirtschafts-, Wirtschaftsingenieur oder Ingenieurs-Studium bzw. eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung und nachweisbare Erfolge im internationalen Vertrieb
- Technisches Verständnis und Interesse Begeisterung für neuen Technologien
- Umfangreiche Erfahrung im Bereich der Elektromobilität oder in ähnlichen relevanten Bereichen ist Voraussetzung
- Netzwerk in der Elektromobilität von sehr großem Vorteil
- Hohe Eigeninitiative prägt Ihre strukturierte und analytische Arbeitsweise („Hunter“-Mentalität)
- Starke Kundenorientierung, sowie souveränes und freundliches Auftreten
- Hohe Leistungsmotivation und Ergebnisorientierung
- Verhandlungssicherheit in Deutsch und Englisch, eine dritte Sprache wünschenswert
- Hohe Reisebereitschaft

IHRE PERSPEKTIVEN

- Interessante Aufgaben in einem engagiertem Team und einem familiengeführten Unternehmen welches sich mit dem jungen wachsenden Markt der Elektromobilität stets weiterentwickelt
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege, Gestaltungsfreiräume und Flexibilität
- Vielfältiges Team, das Erfahrung und Dynamik in einem innovativen Produkt vereint
- Eine Einarbeitung die auf die Balance zwischen enger Betreuung sowie eigenständigem Lernen Wert legt

Senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Unterlagen inklusive früheste Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung ausschließlich per Email (im pdf-Format, mit max. 12 MB) an bewerbung@ebg-group.com